Автор: Administrator
02.04.2015 06:53 - Обновлено 02.04.2015 07:34

Уважаемые предприниматели и руководители компаний!

Приглашаем Вас принять участие в серии мастер-классов

«Секретный маршрут в деловых переговорах:

три шага к эффективности».

«Стало ли мне легче общаться с партнерами во время кризиса?»

Ответ очевиден. Сейчас бизнес-партнеры в принятии решений верят только себе. Вы не удержите внимание собеседника дольше, чем он сам этого хочет. И как же в таком случае заполучить его?

В течение трех мастер-классов наш edu-партнер, бизнес-тренер **Мария Шпилевич** предложит вам разобраться в том, каким образом выстраивать беседу, чтобы

предлагаемые методы работали безотказно.

Мастер-класс 1 «Начало переговоров. Как растопить лёд».

Случай из практики.

«В офисе не было стульев, из чего я заключил, что не предполагается, что мы задержимся здесь надолго, чтобы присесть. На стене позади босса табличка строго советовала: «говори прямо, уходи быстро». Начало встречи ограничилось словами «Привет, я буду краток»…

Содержание:

- Эффективная коммуникация. Набор больших и малых чудес или знание законов общения?

- Как мы добываем положительные и отрицательные результаты.

- Профессиональные техники в начале переговоров.

Время проведения: **9 апреля 2015 года, 18.30-21.00**

Регистрация: 18.00 – 18.30

Место проведения: г. Владимир, ул. Володарского, 12 (НОУ «Открытая Владимирская Бизнес Школа»)

Заявки, с указанием Ф.И.О. и контактной информации,принимаются до **07.04.2015** по электронной почте
rrcvladimir@gmail.com
.

Количество мест ограничено.

Организационный сбор: 200 рублей.

По организационным вопросам можно обращаться во Владимирский региональный

ресурсный центр по тел.: (4922) 52-27-41

Будем рады Вас видеть!